

OPIS STANOWISKA	
Stanowisko	Kierownik ds. Sprzedaży i Rozwoju Biznesu
Cel zatrudnienia	<p>Firma WJ Groundwater rozpoczęła działalność w Polsce w 2013 roku zostając wykonawcą robót odwodnieniowych w ramach realizacji Nowego Dworca i Tunelu Łódź Fabryczna.</p> <p>WJ Groundwater kontynuuje działalność w Polsce działając głównie w sektorze prac związanych z odwodnieniem wykopów.</p> <p>W celu dalszego rozwoju, Spółka postanowiła otworzyć rekrutację na w.w. stanowisko.</p> <p>Miejsce pracy –Siedziba firmy w Łodzi. W ramach wykonywanych zadań oczekuje się od kandydata częstych wyjazdów do potencjalnych Klientów.</p>
Przełożony	Dyrektor Zarządzający WJ Groundwater Sp. z o.o.
Zakres obowiązków	<ul style="list-style-type: none"> • Monitorowanie rynku budowlanego w zakresie profilu działalności Spółki • Aktywne poszukiwanie nowych Klientów • Współtworzenie oraz realizacja celów sprzedażowych • Wyszukiwanie i ocena nowych możliwości działalności dla Spółki na rynku budowlanym • Sporządzanie i wykonywanie dla Klientów prezentacji opisujących profil działalności Spółki • Przygotowywanie ofert handlowych w porozumieniu z innymi pracownikami Spółki (projektant, kierownik projektu, dyrektor zarządzający) • Negocjowanie ofert z Klientami i Dostawcami • Udział w spotkaniach negocjacyjnych z Klientami oraz wewnętrznych spotkaniach finansowych • Podtrzymywanie dobrych relacji z Klientami Spółki • Wyszukiwanie konferencji branżowych, przygotowywanie prezentacji dotyczących profilu działalności Spółki, udział w konferencjach, seminariach itd.
Kwalifikacje i doświadczenie	<ul style="list-style-type: none"> • Udokumentowane doświadczenie na stanowisku związanym z działaniami sprzedażowymi w sektorze budowlanym (preferowane budownictwo ziemne, geotechnika, hydrogeologia) • Znajomość i rozumienie polskiego rynku budowlanego w sektorze budownictwa ziemnego, geotechniki • Znajomość technik negocjacyjnych i sprzedażowych • Doskonałe zdolności komunikacyjne w mowie i piśmie • Prawo jazdy kat. B • Gotowość do częstych wyjazdów służbowych • Bardzo dobra znajomość pakietu MS Office • Język angielski będzie dużym atutem

Środowisko i warunki wykonywania pracy	Stanowisko biurowe. Praca z komputerem. Gotowość do częstych podróży samochodem.		
Zatrudnienie wymiar czasu pracy	Umowa o pracę na okres próbny 3 miesięcy. Pełny etat.		
Uwarunkowania psychofizyczne	Duża odporność na stres. Gotowość do częstych podróży samochodem. Gotowość do przeprowadzania wizji lokalnych na terenie pracy spółki (np. na budowach).		
Zatwierdził	Artur Bieniek	Podpis	
Data	21/10/2019		